

тщетно. будет он ожидать ее лишь от их расположения. Он скорее достигнет своей цели, если обратится к их эгоизму и сумеет показать им, что в их собственных интересах сделать для него то, что он требует от них. Не от благожелательности мясника, пивовара или булочника ожидаем мы получить свой обед, а от соблюдения ими своих собственных интересов." Используя современную терминологию, можно утверждать, что Смитом проповедовалась идея адекватности развития и реализации отношений собственности на микроэкономическом уровне с точки зрения максимизации экономической выгоды. Эта идея столь очевидна, сколь и сложна в многообразии форм своей реализации. Отношения частной собственности многократно трансформировались с конца XVIII века. Их масштабная расперсонификация через развитие в первую очередь процессов акционирования отодвинули и в теории, и в практике мелкий частный бизнес на задворки национальной экономической системы.

Дж.М.Кейнс провозгласил своей теорией главенство макроэкономической политики государства как ориентира в достижении рационального и эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов. Однако экономическая практика через несколько десятилетий убедительно показала, что для реального воздействия макроэкономического оптимума экосистемы на развитие общества необходима многообразная и постоянно изменяющаяся альтернативность в функционировании микроэкономического уровня системы. Это предполагает с объективной необходимостью проведение социально-экономических модификаций "снизу", с уровня микроэкономики. Нельзя ожидать саморегулирования системы на уровне макроэкономических пропорций, пока не сформированы адекватные субъекты хозяйствования на микроуровне, имеющие реальную возможность реализовать свой эгоистический экономический интерес. Поэтому развитие малого частного бизнеса (МЧБ) открывает значительные перспективы в трансформации социально-экономических отношений, ориентированных на рынок как механизм саморегуляции экосистемы.

МЧБ является одной из важнейших форм реализации такой категории как "малая форма хозяйствования" в условиях рыночной экономики. Преимущества МЧБ перед другими формами малого бизнеса заключаются, во-первых, в том, что в МЧБ реализуются все функции отношений собственности: и присвоение, и владение, и распоряжение, и пользование. Во-вторых, в том, что именно МЧБ составляет основу, начальный момент в развитии рыночных отношений.

Малое частное предприятие - один из видов продуцентов рыночной экономики,

элемент ее институциональной структуры, которая представляет собой адекватную совокупность экономических продуцентов. Данная совокупность является подвижной и изменяется в зависимости от складывающейся социально-экономической обстановки. Однако малый частный бизнес всегда находит свои "ниши" в производстве товаров и услуг, обладая многими преимуществами перед крупным бизнесом, например, в отношении быстроты реакции на изменчивость потребительских запросов.

"Здоровый" экономический эгоизм всегда был и всегда будет присущ homo economics. И невозможно перейти к рынку, не создав адекватного социально-экономического климата для реализации данного "эгоизма". Каждый человек трудоспособного возраста должен иметь реальную возможность попытаться удовлетворить свои экономические запросы, интересы через активную самостоятельную предпринимательскую деятельность, организуемую в широких рамках реализации общеэкономических целей.

Малейшее движение государства в сторону расширения свободы предпринимательства сразу же находит живейший отклик у населения страны. Пример тому - бурный расцвет "челночного" бизнеса. Это, несомненно, не самая адекватная форма малого бизнеса. Но "адекватность" последнего определяется исключительно господствующей системой социально-экономических отношений.

Создание необходимых экономических условий для развития всех форм малого предпринимательства - это важнейшая предпосылка для осуществления реальных преобразований на пути к рынку.

Экономический эгоизм - явление объективное, не зависящее от характера, типа экономической системы. Это обстоятельство необходимо не только учитывать при проведении рыночных преобразований в экономике, но и активно использовать, так чтобы этот эгоизм был в итоге поставлен на службу всему обществу.

### Объективные и субъективные условия

#### возникновения экономических рисков в переходной экономике

В.В. Рымкевич

Экономика - это одна из сложнейших систем. Она включает в себя огромное число элементов, связи между которыми очень сложны. Экономическая система находится под воздействием как собственных, так и природных, политических, социальных и других общественных законов и факторов. В неё вовлечено множество экономических ресурсов. Структура экономической системы многоступенчата,



иерархична.

В экономике тесно связаны объективные и субъективные факторы. Развитие экономической системы подчиняется действию объективных законов. Однако её развитие в немалой степени зависит от субъективных факторов. Сила влияния субъективных факторов на развитие экономической системы зависит от того, насколько действующий механизм управления экономикой функционирует по экономическим законам, учитывает личные интересы человека, коллектива людей, насколько личные интересы согласуются с общественными, насколько правильны решения, принимаемые людьми в зависимости от ситуации. Необходимо постигать эти законы и в своей практической деятельности, следовать им, а если это необходимо, то осторожно вторгаться в них, с тем, чтобы не повредить развитию общественного производства.

Рассматривая проблему риска в системе экономических отношений, следует различать объективные условия возникновения риска, как возможность разрыва отношений (связей), а также субъективные условия, которые связаны с поведением субъекта данных отношений (связей).

Как известно, экономические отношения - это совокупность отношений между людьми, складывающихся в процессе общественного производства, распределения обмена и потребления материальных благ и услуг по поводу объекта данных отношений. С точки зрения объективных условий возникновения риска (как возможность разрыва отношений между людьми) можно выделить риски в процессе производства, распределения, обмена, и потребления, а также риски разрыва связей между фазами воспроизводства - производством и распределением, распределением и обменом, обменом и потреблением.

Субъективные условия возникновения экономических рисков связаны с поведением человека. В экономической теории исследуются прежде всего мотивы экономической активности, ее цели, а также особенности физических, психологических и интеллектуальных возможностей человека, используемых им для достижения поставленных целей. Экономическая деятельность людей - существенная характеристика реализации человеческой личности. Эволюция экономической теории показывает разные подходы к изучению мотивов поведения человека. Так, английская классическая школа, маржинализм и неоклассики главным мотивационным стимулом «экономического человека» (homo economicus) выделяют эгоистический материальный, прежде всего, денежный интерес. При этом модель «homo economicus» предполагает

использование постулата о рациональном поведении человека.

В реализации своих субъективных интересов люди всегда находятся перед необходимостью выбора альтернативных способов использования ограниченных экономических благ. Свобода выбора всегда сопровождается риском - возможностью выбрать такую альтернативу, которая принесет меньшую пользу (результат) по сравнению с другой. На степень риска индивида оказывает влияние ограниченная рациональность, которая отражает невозможность при принятии хозяйственных решений использовать всю полноту имеющейся информации из-за трудностей в ее сборе и анализе.

На поведении человека сказывается деятельность, оказывающая влияние на будущее, которое имеет неопределенный исход. Для описания различного отношения людей к риску экономисты выделяют три типа потребителей: те, кто не расположен к риску (люди, отвергающие риск или противники риска), люди, нейтрально относящиеся к риску и любители риска. Нейтральный потребитель думает только о средней прибыли. Любитель риска готов отказаться от среднего дохода ради удовольствия испытать судьбу. Противник риска не любит подвергаться риску и согласится на подобное испытание только при гарантированной компенсации. Для экономики обычным является предположение, согласно которому большинство людей относятся к противникам риска. Они будут затрачивать какие-то средства (например, покупая страховку), чтобы сократить риск, которому они подвергаются. Они будут пускаться в рискованные предприятия только в том случае, если средний доход будет выглядеть достаточно привлекательно, чтобы компенсировать имеющийся риск.

#### К вопросу о перспективной модели экономической политики России в СНГ

Н.А. Дубенецкий, С.Б. Тарасевич

Низкая инвестиционная активность новых собственников приватизированных предприятий обрабатывающей и добывающей промышленности России - неутешительный результат восьмилетней истории радикальных рыночных реформ. Физический объем капитала снижается на фоне повторяемой фразы - «Запад нам поможет». Экономисты либерального толка объясняют этот результат тактическими ошибками в проведении экономической политики, но не ошибочностью стратегического курса.

На наш взгляд, главная причина проедания капитала в РФ определяется как раз методологической ошибкой в установке экономической политики. Правительства